

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI FUNDUSZ
ROZWOJU REGIONALNEGO

ZAPYTANIE OFERTOWE
ZAKUP USŁUGI
„PRZYGOTOWANIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU
W RAMACH PO IG 6.1. ETAP I dla firmy AKAT FOLIA

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup zewnętrznej usługi doradczej w zakresie opracowania Planu Rozwoju Eksportu w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

Tytuł projektu: Paszport do eksportu – I etap – Plan Rozwoju eksportu

Nr. wniosku o dofinansowanie: WND-POIG.06.01.00-02-041/10

Planowany termin realizacji projektu: od 1 czerwca 2010 do 30 listopada 2010

Plan Rozwoju Eksportu powinien zawierać następujące elementy:

- 1) informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
- 2) opracowania dotyczące analizy konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy;
- 3) opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej;
- 4) opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych;
- 5) opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport;
- 6) analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych;
- 7) opis celów i strategii eksportowej;
- 8) rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
- 9) wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę spośród wymienionych w § 40 ust.2 w/w Rozporządzenia;
- 10) szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii;
- 11) wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Plan Rozwoju Eksportu powinien w sposób kompleksowy określać strategię eksportową do realizacji w kolejnych dwóch latach.

W opracowanym Planie Rozwoju Eksportu powinna być zamieszczona informacja o fakcie realizacji projektu ze środków POIG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiające szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006)

Złożona oferta powinna zawierać:

- nazwę i adres oferenta,
- datę sporządzenia,
- cenę całkowitą netto i brutto,
- termin ważności oferty,
- warunki i termin płatności,
- maksymalny czas realizacji opracowania Planu Rozwoju Eksportu,
- podpis wykonawcy wraz z pieczętką imienną i firmową.

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta lub opatrzona pieczętką firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta. Oferta może być przesłana:

- za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: biuro@opakowania.wroclaw.pl
- na adres pocztowy firmy: pl. Orłąt Lwowskich 20c, 53-605 Wrocław

Zapytanie ofertowe zamieszczono w siedzibie zamawiającego.

Termin składania ofert upływa w dniu: 11 sierpnia 2010r.

Kryteria wyboru wykonawcy projektu

| | Nazwa | Sposób oceny | Max Ilość punktów |
|--|---|--|-------------------|
| | Doświadczenie w zakresie sporządzania PRE | <ul style="list-style-type: none"> Oferent zrealizował dotychczas 25 lub więcej projektów polegających na opracowaniu PRE – 30 pkt. Oferent zrealizował dotychczas 10-25 projektów polegających na opracowaniu PRE – 20 pkt. Oferent zrealizował dotychczas 5-9 projektów polegających na opracowaniu PRE – 10 pkt. | 30 |
| | Cena za usługę | <ul style="list-style-type: none"> Do 12500 zł netto – 10 pkt. Powyżej 12500 zł netto – 0 pkt. | 10 |
| | Maksymalny czas wykonania PRE | <ul style="list-style-type: none"> Do 30 dni – 20 pkt. 30-45 dni – 10 pkt. Powyżej 45 dni – 0 pkt. | 20 |
| | Warunki płatności | <ul style="list-style-type: none"> Oferta zawiera klauzulę o braku obowiązku dokonania zapłaty w przypadku negatywnej weryfikacji PRE – 10 pkt. Oferta nie zawiera klauzuli o braku obowiązku zapłaty w przypadku negatywnej weryfikacji PRE – 0 pkt. | 10 |
| | Lata na rynku | <ul style="list-style-type: none"> Firma działa na rynku powyżej 10 lat – 15 pkt. Firma działa na rynku 5-10 lat – 10 pkt. Firma działa na rynku poniżej 5 lat – 5 pkt. | 15 |
| | Ubezpieczenie realizacji projektu | <ul style="list-style-type: none"> Oferent posiada ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej od niewykonania lub nienależytego wykonania przedmiotu umowy – 15 pkt. Oferent nie posiada ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej od niewykonania lub nienależytego wykonania przedmiotu umowy – 0 pkt.. | 15 |
| | RAZEM | | 100 |

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą po podpisaniu umowy o dofinansowanie realizacji projektu: 6.1 Paszport do eksportu w ramach POIG Działania 6.1 „Paszport do eksportu” I etap – Plan Rozwoju eksportu.

Damina Widera

Współwłaściciel